PRODUITS PRÉCIEUX

Conseiller de vente

École internationale des
ARTISANS DE PARIS

Spécialisé dans les produits précieux, le conseiller de vente entre dans l'univers des produits façonnés avec passion, respectueux de l'authenticité du savoir-faire. **Il suscite l'émotion et fait vivre une expérience unique à ses clients.** Il sélectionne les produits pour en garantir la qualité : il conseille, fidélise sa clientèle et veille à la diversité de son offre.

Le titre professionnel Vendeur Conseil en Magasin spécialisation PRODUITS PRÉCIEUX est un titre de niveau BAC.

Un savoir-faire et un savoir-être sur mesure :

- Développer sa connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente ;
- Vendre et conseiller le client ;
- Accéder à un niveau de culture générale permettant de connaître l'environnement de l'artisanat et les produits de l'univers des biens précieux.

Une formation, en 1 an, accessible par la voie de l'apprentissage.

+ Une forte dimension **numérique**

Quelles conditions **d'admission ?**

- Prérequis : avoir un projet en cours dans le secteur professionnel de la vente ;
- Etre doté d'une réelle motivation dans ce secteur ;
- Etre âgé(e) de 16 à 29 ans inclus.

Cette formation est accessible par la voie de l'apprentissage.

Nous mettons tout en œuvre pour rendre accessibles nos formations.
Afin d'établir les modalités d'adaptation nécessaires, merci de nous contacter.

Les méthodes et moyens pédagogiques

- Pédagogie de l'alternance s'appuyant sur les acquis de l'entreprise ;
- Interventions de Meilleurs Ouvriers de France, d'experts et de grands noms du métier ;
- Immersion dans les lieux de création et de production ;
- Initiation aux métiers complémentaires à la formation sur les plateaux technqiues de nos sites de la région.

Les modalités **d'évaluation**

- **Evaluation régulière des acquis en cours de formation ;**
- **Evaluation des pratiques en entreprise ;**
- **Epreuve finale de certification : dossier professionnel écrit**
- Mise en situation professionnelle.

L'ensemble des blocs doit être validé pour l'obtention du Titre de Vendeur en magasin.
Il atteste que l'apprenti maîtrise les compétences permettant d'exercer le métier Conseiller de vente.

Les informations complémentaires

DURÉE ET HORAIRES

- **420h** de formation pendant 1 an (hors vacances scolaires)
- Rythme d'alternance : 1 semaine au CFA par mois
  3 semaines en entreprise

LE STATUT DE L'APPRENTI

Contrat d'apprentissage :

- Financement de la formation par les Opérateurs de Compétences ;
- **Pour l'entreprise,** une aide au recrutement d'un apprenti ;
- **Pour l'apprenti,** une formation rémunérée, une aide au permis de conduire, la validation d'un titre certifié par le Ministère du Travail, de l'Emploi et de l'Insertion.

Les débouchés :

- Poursuite de formation en niveau 5 (bac +2): BTS ou Titres professionnels des métiers du commerce ;
- Emplois accessibles : vendeur (se) expert (e), conseiller(ère) de vente.

ÉCOLE INTERNATIONALE DES ARTISANS DE PARIS
un établissement de la CMA Île-de-France

Chambre de Métiers et de l'Artisanat ÎLE-DE-FRANCE PARIS

Contacts

École internationale des artisans de Paris
72 rue de Reuilly - 75012 Paris
01 53 33 53 93
cfa.paris@cma-idf.fr

Manuéla ROMAN
Relation entreprises
06 33 29 88 24
manuela.roman@cma-idf.fr

Rosa GONDAO
Référente handicap
01 53 33 53 51
handicap.75@cma-idf.fr

www.cma-paris.fr

version 11/2021